400-072-5588

2019 年
中国医疗设备租赁行业概览

行业走势图



医疗研究团队

黄婉儀 分析师

裴兰君 分析师

邮箱 :cs@leadleo.com

相关热点报告

- 免疫治疗系列行业概览——2019 年中国 TIL 疗法行业概览
- 生物医药系列行业概览——2020 年中国 EGFR 抑制剂疗法行业概览
- 生物医药系列行业概览——2020 年中国 CTLA-4 抑制剂疗法行业概览

报告摘要

中国人口老龄化进程加速、癌症患病率持续走高，医疗设备使用需求持续上升。随着融资租赁服务在医疗设备行业持续渗透，医疗设备租赁备行业备受市场关注。

2014 至 2018 年，中国医疗设备租赁市场规模由 441.8 亿元人民币增长至 1,440.0 亿元人民币，期间年复合增长率为 34.4%。未来五年，在分级诊疗制度全面推进的大环境下，地县级医院的医疗设备租赁需求将持续旺盛。

热点一：医疗设备加速升级拉动医疗设备租赁需求增长

中国医疗设备制造商研发技术增强、产品升级速度加快，推动各级医疗机构加速产品更新换代，市场对医疗设备的需求攀升，融资租赁作为配置医疗设备的主要方法之一，需求随之上涨。

热点二：公立医院融资渠道受限，融资租赁服务持续渗透

公立医院是医疗设备租赁行业下游的主要消费终端之一。公立医院利润下降、融资渠道受限，面对持续增长的医疗设备需求，公立医院资金压力不断增大，医疗设备租赁可解决公立医院资金紧张的痛点，医疗设备租赁行业需求进一步提升。

热点三：提供全面增值服务，构建综合医疗服务体系

中国医疗设备租赁企业服务模式单一，面对各级医疗机构日益多样的服务需求，医疗设备租赁企业提供全面增值服务，构建综合医疗服务体系，形成核心竞争力，是当前医疗设备租赁行业发展的必然趋势。

目录

1 方法论 5

1.1 研究方法 5

1.2 名词解释 6

2 中国医疗设备租赁行业市场综述 9

2.1.1 医疗设备分类 9

2.1.2 医疗设备租赁的定义与分类 10

2.2 中国医疗设备租赁行业发展历程 12

2.3 中国医疗设备租赁行业市场规模 13

2.4 医疗设备租赁行业产业链分析 15

2.4.1 上游分析 15

2.4.2 下游分析 16

3 中国医疗设备租赁行业驱动因素分析 18

3.1 医疗设备需求催热行业发展 18

3.2 医院融资渠道受限，融资租赁渗透上升 19

3.3 家用医疗设备租赁行业兴起 20

4 中国医疗设备租赁行业制约因素分析 22

4.1 同质化竞争日趋激烈 22

4.2 复合型人才稀缺，团队培育机制弊端明显 22

5 中国医疗设备租赁行业政策及监管分析 23

6 中国医疗设备租赁行业发展趋势分析 24

6.1 提供全面增值服务，构建综合医疗服务体系 24

6.2 打通多元化融资渠道，提高资金周转率 25
6.3 聚焦医院投资业务，向实业运营纵深发展 26
7 中国医疗设备租赁行业市场竞争格局分析 27
7.1 中国医疗设备租赁行业竞争格局概述 27
7.2 中国医疗设备租赁行业典型企业分析 28
7.2.1 健租宝 28
7.2.2 远东租赁 29
7.2.3 环球租赁 31

图表目录

图 2-1 医用医疗设备分类.....9

图 2-2 医疗设备租赁方式分类.....11

图 2-3 中国医疗设备租赁行业的发展历程.....12

图 2-4 中国医疗设备租赁行业市场规模，2014-2023 年预测.....14

图 2-5 中国医疗设备租赁行业产业链.....15

图 3-1 中国医疗设备行业市场规模，2014-2023 年预测.....19

图 5-1 中国医疗设备租赁行业相关政策.....23

图 7-1 医疗租赁企业分类及对比.....28

图 7-2 远东租赁医疗设备租赁领域主要业务.....30

图 7-3 环球租赁医疗行业主要业务.....32

1 方法论

1.1 研究方法

头豹研究院布局中国市场，深入研究 10 大行业，54 个垂直行业的市场变化，已经积累了近 50 万行业研究样本，完成近 10,000 多个独立的研究咨询项目。

- ✓ 研究院依托中国活跃的经济环境，从医疗器械、信息科技、医疗服务等领域着手，研究内容覆盖整个行业的发展周期，伴随着行业中企业的创立，发展，扩张，到企业走向上市及上市后的成熟期，研究院的各行业研究员探索和评估行业中多变的产业模式，企业的商业模式和运营模式，以专业的视野解读行业的沿革。

- ✓ 研究院融合传统与新型的研究方法，采用自主研发的算法，结合行业交叉的大数据，以多元化的调研方法，挖掘定量数据背后的逻辑，分析定性内容背后的观点，客观和真实地阐述行业的现状，前瞻性地预测行业未来的发展趋势，在研究院的每一份研究报告中，完整地呈现行业的过去，现在和未来。

- ✓ 研究院秉承匠心研究，砥砺前行的宗旨，从战略的角度分析行业，从执行的层面阅读行业，为每一个行业的报告阅读者提供值得品鉴的研究报告。

- ✓ 头豹研究院本次研究于 2019 年 8 月完成。

1.2 名词解释

- 医疗设备：单独或者组合使用于人体的仪器、设备、器具、材料或者其他物品，也包括所需要的软件。医疗设备是医疗、科研、教学、机构、临床学科工作最基本要素，包括医用医疗设备，也包括家用医疗设备。
- 医用医疗设备：直接或者间接用于人体的仪器、设备、器具、体外诊断试剂及校准物、材料以及其他类似或者相关的物品。
- 家用医疗设备：适于家庭使用的医疗设备，区别于医院使用的医疗设备，操作简单、体积小巧、携带方便是其主要特征。
- B 超：超声波检查的一种方式，是一种非手术的诊断性检查，一般应用于临床，对受检者无痛苦、无损伤、无放射性。
- CT：Computed Tomography，电子计算机断层扫描，是利用精确准直的 X 线束、γ 射线、超声波等，与灵敏度极高的探测器一同围绕人体的某一部位作一个接一个的断面扫描，具有时间快，图像清晰等特点，可用于多种疾病的检查，如血液透析等。
- PET：Positron Emission Computed Tomography，正电子发射型计算机断层显像术，是核医学领域一种先进的临床检查影像技术。
- PPP 模式：Public-Private-Partnership，公私合营模式，是政府与私人组织之间，为了提供某种公共物品和服务，以特许权协议为基础，彼此之间形成一种伙伴式的合作关系，并通过签署合同明确双方的权利和义务，以确保合作顺利完成，最终使合作各方达到比预期单独行动更为有利的结果。
- X 光机：产生 X 光的设备，主要由 X 光球管、X 光机电源及控制电路等组成。
- 中期票据：一种具有独特性质的公司债务工具，发行者通过代理向投资者连续发行。投资者可以从若干个到期期限中选择：9 个月-1 年、1 年-18 个月、18 个月-2 年，依

此类推直到 30 年。

- 伽玛刀：立体定向放射外科的主要治疗手段，根据立体几何定向原理，将颅内的正常组织或病变组织选择性地确定为靶点，使用钴-60 产生的伽玛射线进行一次性大剂量地聚焦照射，使之产生局灶性的坏死或功能改变而达到治疗疾病的目的。
- 公司债：股份公司为筹措资金以发行债券的方式向社会公众募集的债。
- 内窥镜：集中了传统光学、人体工程学、精密机械、现代电子、数学、软件等于一体的检测仪器。
- 同位素治疗：利用放射性元素或其放射性同位素经过衰变所发出的射线来治疗疾病。
- 心电图机：将心脏活动时心肌激动产生的生物电信号（心电信号）自动记录下来的机器，为临床诊断和科研常用的医疗电子仪器。
- 新农合医保：中国内地自 2004 年针对农村与农民推行的新型农村合作医疗制度，属于中国医保一环。
- 短融：短期融资券（Commercial Paper，CP），是由企业发行的无担保短期本票，是企业依照《银行间债券市场非金融企业债务融资工具管理办法》的条件和程序在银行间债券市场发行和交易并约定在一定期限内还本付息的有价证券，是企业筹措短期（1 年以内）资金的直接融资方式。
- 磁共振：磁共振成像（Magnetic Resonance Imaging，MRI），是利用核磁共振现象制成的一类用于医学检查的成像设备。
- 脑电图机：用来测量脑电信号的生物电放大器。
- 资产证券化：以基础资产未来所产生的现金流为偿付支持，通过结构化设计进行信用增级，在此基础上发行资产支持证券（Asset-backed Securities，ABS）的过程。
- 钴-60：金属元素钴的放射性同位素之一，半衰期为 5.27 年，会透过 β 衰变放出能量

高达 315 keV 的高速电子衰变成为镍-60，同时会放出两束伽马射线。

- 非公开定向债务融资工具：非公开定向债务融资工具（PPN，Private Placement Note），是在银行间债券市场以非公开定向发行方式发行的债务融资工具。

2 中国医疗设备租赁行业市场综述

2.1.1 医疗设备分类

医疗设备包括医用医疗设备和家用医疗设备。医用医疗设备可分为三大类，即诊断性医疗设备、治疗性医疗设备及必备医疗设备（见图 2-1）。

图 2-1 医用医疗设备分类

医疗器械类别	细分类别	具体产品
诊断性医疗设备	物理诊断设备	体温计、血压表、显微镜、测听计、各种生理记录仪等
	影像类设备	X光机、CT扫描、磁共振、B超等
	分析类设备	各种类型的计数仪、生化、免疫分析仪器等
	电生理类设备	心电图机、脑电图机、肌电图机等
治疗性医疗设备	普通手术设备、光导手术设备	纤维内窥镜、激光治疗机等
	辅助手术设备	各种麻醉机、呼吸机、体外循环等
	放射治疗设备	深部X光治疗机、钴60治疗机、加速器、伽码刀、各种同位素治疗器等
	其它设备	微波、高压氧等
必备医疗设备	第一类	风险程度低，实行常规管理可以保证其安全、有效的医疗器械
	第二类	具有中度风险，需要严格控制管理以保证其安全、有效的医疗器械
	第三类	具有较高风险，需要采取特别措施严格控制管理以保证其安全、有效的医疗器械

来源：头豹研究院编辑整理

诊断性医疗设备包括物理诊断设备（体温计、血压表、显微镜、测听计、各种生理记录仪等）、影像类设备（X 光机、CT、磁共振、B 超等）、分析类设备（各种类型的计数仪、生化、免疫分析仪器等）以及电生理类设备（如心电图机、脑电图机、肌电图机等）。

治疗性医疗设备包括普通手术设备、光导手术设备（纤维内窥镜、激光治疗机等）、辅

助手术设备（如各种麻醉机、呼吸机、体外循环等）、放射治疗设备（如深部 X 光治疗机、钴 60 治疗机、加速器、伽码刀、各种同位素治疗器等）以及其它（微波、高压氧等）。

必备医疗设备根据安全等级可分以下三类：（1）第一类：风险程度低，实行常规管理可以保证其安全、有效的医疗器械；（2）第二类：具有中度风险，需要严格控制管理以保证其安全、有效的医疗器械；（3）第三类：具有较高风险，需要采取特别措施严格控制管理以保证其安全、有效的医疗器械。

2.1.2 医疗设备租赁的定义与分类

医疗设备租赁是围绕医疗设备为中心产品的金融服务，其主要流程为：租赁公司根据医院选定的医疗设备或厂商，以对医院资金融通为目的而购买该设备，并通过与医院签订融资租赁合同将设备租赁给医院使用；医院支付租金取得设备的使用权和收益权，在租期结束时医院支付较低的设备残值费用获得设备所有权。

医疗设备租赁主要集中于 MRI、CT、PET 等高科技成像设备、伽马刀等放射治疗设备及大型制药设备，包括但不限于：（1）影像诊断设备：主要包括全身 CT、MRI、PET 和 X 光机设备等；（2）临床监护设备：主要包括心电图监护设备，生命参数监护设备，母婴/胎儿监护等设备等；（3）治疗设备：主要包括直线加速器，模拟定位机等；（4）检验与生化仪器：主要包括血液、尿、便等化验检验化生分析设备等；（5）激光仪器：主要包括激光治疗，准分子激光眼屈光度校正装置、激光手术装置、激光美容设备等。

医疗设备租赁方式主要分为融资租赁直租模式、厂商融资租赁模式和售后回租模式（见图 2-2）。

图 2-2 医疗设备租赁方式分类

模式分类	详细信息
融资租赁直租模式	• 以医疗设备供应商、租赁公司、医院三方为主要参与者 • 由租赁公司根据医院选定的医疗设备及供应商，购买医疗设备并按照合同协议将设备租赁给医院使用，医院支付租金换取设备的使用权，在租赁期内自行负责设备的维修和日常保养，承担设备的潜在风险，租赁期满后，医院可通过支付合同协商价获取设备所有权 • 该融资租赁方式的优点在于操作简单、方便管理，是目前医疗设备租赁市场的最主要的租赁方式之一
厂商融资租赁模式	• 医疗设备供应商同时作为卖方和出租方，自身生产医疗设备并提供融资租赁服务的融资租赁形式 • 医院在引进设备时，需定期按时支付相应的租金获取设备的使用权，并在租赁期满后通过支付合同协商价可获取设备所有权 • 该融资租赁方式适用于生产成本高且设备技术升级较快的设备制造商。
售后回租模式	• 医院将其自有设备以一定价格卖给租赁公司，然后再以分期支付租金的方式从租赁公司租用该设备 • 通过售后回租的租赁形式，医院可通过出售设备换取充足的流动资金，盘活固定资产 • 租赁公司可获取较为稳定的现金流，且以设备作抵押物可有效降低风险

来源：头豹研究院编辑整理

融资租赁直租模式以医疗设备供应商、租赁公司、医院三方为主要参与者。由租赁公司根据医院选定的医疗设备及供应商，购买医疗设备并按照合同协议将设备租赁给医院使用，医院支付租金换取设备的使用权，在租赁期内自行负责设备的维修和日常保养，承担设备的潜在风险，租赁期满后，医院可通过支付合同协商价获取设备所有权。该融资租赁方式的优点在于操作简单、方便管理，是目前医疗设备租赁行业的最主要的租赁方式之一。

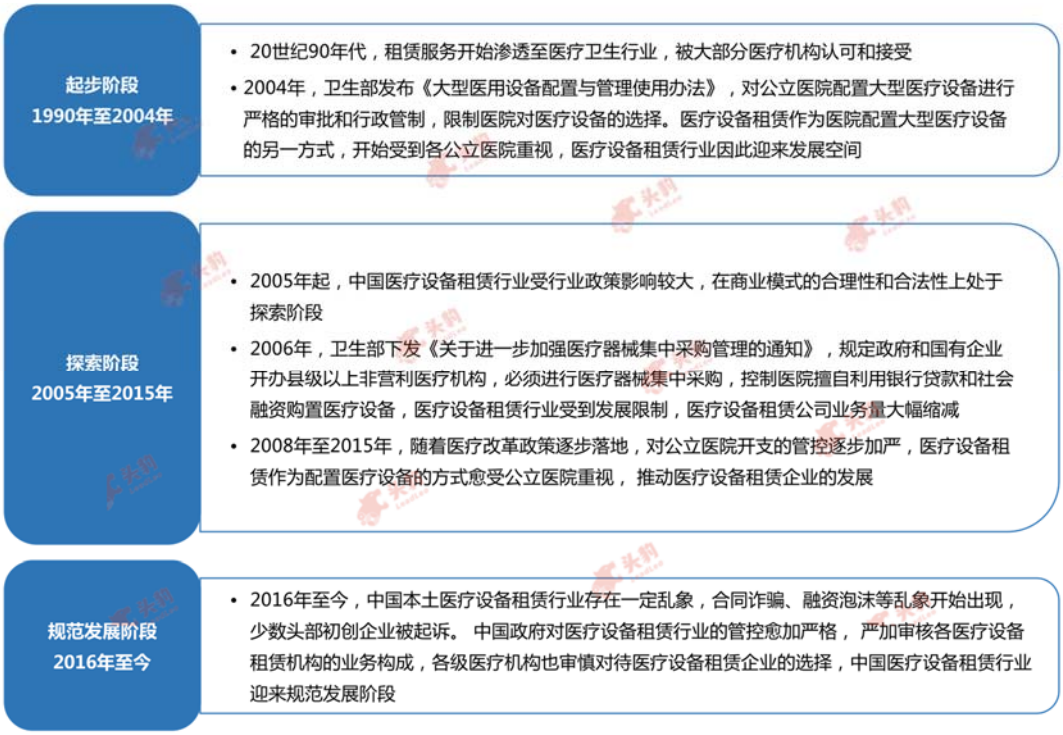
厂商融资租赁模式是医疗设备供应商同时作为卖方和出租方，自身生产医疗设备并提供融资租赁服务的融资租赁形式。医院在引进设备时，需定期按时支付相应的租金获取设备的使用权，并在租赁期满后通过支付合同协商价可获取设备所有权。该融资租赁方式适用于生产成本高且设备技术升级较快的设备制造商。

售后回租模式是医院将其自有设备以一定价格卖给租赁公司，然后再以分期支付租金的方式从租赁公司租用该设备。通过售后回租的租赁形式，医院可通过出售设备换取充足的流动资金，盘活固定资产。而租赁公司可获取较为稳定的现金流，且以设备作抵押物可有效降低风险。

2.2 中国医疗设备租赁行业发展历程

中国医疗设备租赁行业起步较晚，目前仍处于探索阶段，作为融资租赁行业的细分行业，医疗设备租赁行业同样受政府政策驱动和制约。中国医疗设备租赁行业发展历程可分为：起步阶段、探索阶段和规范发展阶段（见图 2-3）。

图 2-3 中国医疗设备租赁行业的发展历程



来源：头豹研究院编辑整理

(1) 起步阶段（1990 年至 2004 年）

中国融资租赁行业起步较晚，直至 20 世纪 80 年代，中国本土才创立了首家融资租赁公司，但融资租赁行业发展迅速，在 90 年代中期开始渗透至医疗卫生行业，为大部分医疗机构认可和接受。

2004 年，卫生部发布《大型医用设备配置与管理使用办法》，对公立医院配置大型医疗设备进行严格的审批和行政管制，限制医院对医疗设备的选择。医疗设备租赁作为医院配置大型医疗设备的另一方式，开始受到各公立医院重视，医疗设备租赁行业因此获得发展空间。但由于政策未明确，医疗设备租赁仍不具合理性及合法性依据，合规风险较大。

(2) 探索阶段（2005 年至 2015 年)

2005 年起，中国医疗设备租赁行业受行业政策影响较大，在商业模式的合理性和合法性上处于探索阶段。

2006 年，卫生部下发《关于进一步加强医疗器械集中采购管理的通知》，规定政府和国有企业开办县级以上非营利医疗机构，必须进行医疗器械集中采购，控制医院擅自利用银行贷款和社会融资购置医疗设备，医疗设备租赁行业受到发展限制，医疗设备租赁公司业务量大幅缩减。2007 年，《租赁融资法》起草工作完成，融资租赁业务在法律上得到支持，政府对医疗领域的融资租赁业务的宏观管理亦逐渐加强。

2008 年至 2015 年，随着医疗改革政策逐步落地，政策对公立医院开支的管控逐步加严，医疗设备租赁作为医疗设备的配置方式愈受公立医院重视，推动医疗设备租赁企业的发展，行业内开始形成一批专业优势突出、管理理念先进及具备国际竞争优势的龙头企业，如远东国际租赁有限公司、江苏融资租赁公司等。

(3) 规范发展阶段（2016 年至今）

2016 年至今，中国本土医疗设备租赁行业问题频发，合同诈骗、融资泡沫等乱象开始出现，少数头部初创企业被起诉。中国政府对医疗设备租赁行业的管控愈加严格，各医疗设备租赁机构的业务构成受到严加审核，各级医疗机构也审慎对待医疗设备租赁企业的选择，中国医疗设备租赁行业迎来规范发展阶段。

2.3 中国医疗设备租赁行业市场规模

医疗设备租赁是各级医疗机构等消费终端购置设备以及更新产品时采用的最重要的方式之一，医疗设备租赁以其灵活、快捷、融资金额大、资金到位快等多方面的优点逐步得到各级医疗机构等消费终端的认可和采用，因此，中国医疗设备的融资租赁业务量逐年增加，

市场需求旺盛。2014 至 2018 年，中国医疗设备租赁市场规模由 441.8 亿元人民币增长至 1,440.0 亿元人民币，期间年复合增长率为 34.4%。未来五年，在分级诊疗制度全面推进的大环境下，地县级医院的医疗设备租赁需求将持续旺盛，预计到 2023 年，中国医疗设备租赁市场规模将达到 3,738.2 亿元人民币。但随着各项促进医疗卫生事业发展的政策相继出台，医疗设备租赁监管体系逐渐完善，预计年复合增长率将有所放缓，维持在 20.0%左右（见图 2-4）。

图 2-4 中国医疗设备租赁行业市场规模，2014-2023 年预测



来源：头豹研究院编辑整理

具体而言，医疗设备租赁行业市场规模持续增长，受以下三方面原因驱动：

(1) 整体医疗需求持续增长：中国人口老龄化趋势加剧、慢性病患病率持续增长，推动整体医疗需求上升，拉动医疗设备租赁需求上升；

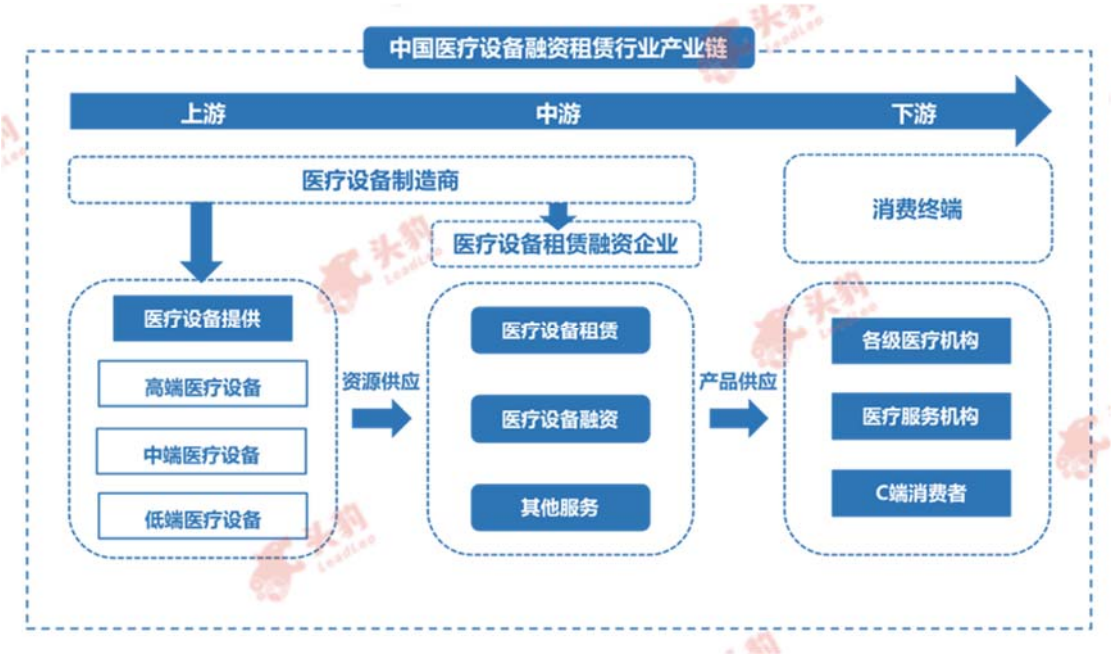
(2) 医疗设备持续升级：中国医疗设备制造商研发技术增强、产品升级速度加快，推动各级医疗机构加速产品更新换代，市场对医疗设备的需求攀升，融资租赁作为配置医疗设备的主要方法之一，需求随之上涨；

(3) 政府政策支持发展：政府相继出台政策优化审批管理流程，便利企业进行许可申请或备案，加速融资租赁服务在医疗设备行业的渗透，医疗设备租赁市场规模扩大。

2.4 医疗设备租赁行业产业链分析

从产业链看，中国医疗设备租赁产业链上游市场参与者主要为医疗设备制造商，提供用于租赁服务的各类医疗设备；中游环节主体为提供医疗设备租赁服务的企业，此外也包括部分提供医疗设备租赁服务的医疗设备制造商；下游则是医疗设备租赁消费市场，以各级医疗机构为主力消费群体，也包括其他医疗服务机构和消费者（见图 2-5）。由于市场分工的进一步细化，医疗设备租赁产业链在延伸的同时得到了完善和优化，医疗设备租赁产业与上下游产业的关系更加紧密，有利于医疗设备租赁行业的长期发展。

图 2-5 中国医疗设备租赁行业产业链



来源：头豹研究院编辑整理

2.4.1 上游分析

医疗设备租赁行业上游市场参与者为医疗设备制造商，为中游医疗设备租赁公司提供医疗设备，以供给下游各级医疗机构等消费终端。中国医疗设备市场制造商按照设备功能分为以下三类：（1）以提供低端医疗设备为主：国内生产企业众多，国产产品占据市场主流，产品质量得到保证，但设备寿命周期较短，如：呼吸机等；（2）以提供中端医疗设备为主：

国产与进口产品的质量差距较小，市场竞争激烈，如：超声仪、监护仪、X 线机等；（3）以提供高端医疗设备为主：进口产品占据市场主流，本土企业在部分高端器械领域已逐渐实现进口替代，如心脏支架、心脏封堵器等产品的国产产品市场份额已经超过进口产品，但在磁共振设备等高端领域，国外品牌仍处于垄断地位。

医疗设备行业研发难度大、专业壁垒高、专业学术推广和售后服务等领域跨度大，目前，中国本土医疗设备制造企业集中在中低端医疗设备的提供，但近五年，中国医疗设备制造商通过加大研发投入创新技术等途径寻求突破，不断增强自身竞争力，缩小与国外企业的差距，以占据更多的市场份额。

2.4.2 下游分析

产业链下游为各级医疗机构和 C 端患者。各级医疗机构是医疗设备租赁企业的主要消费终端，其中三甲以下医疗机构是医疗设备租赁企业的主要开拓阵地，原因在于：（1）三甲以下医院资金能力较弱、先进医疗设备配备较差，亟需通过低资金投入的方式配备医疗设备，提高医院的硬实力；（2）三甲以下医院患者流量少，高昂医疗设备需求量低，投资价值不高，医疗设备租赁有效解决三甲以下医院痛点。

C 端患者近三年来发展较快的终端之一，原因在于：（1）家用医疗设备租赁兴起，缓解了患者群体配置家用医疗设备的经济负担，广受患者群体青睐；（2）“线上电商+线下网点”的推广模式，覆盖区域更加广泛，吸引更大范围患者群体尝试医疗设备租赁模式。

未来，随着分级诊疗政策的落实，省市重点医院流量逐步分流至各地县级医院，三甲以下医院包括基层医院的终端消费体量将持续增长。此外，家用医疗设备租赁行业需求端庞大，C 端患者群体有望成为最有增长潜力的终端之一。

innovation 创新地图 map

推广

前哨 2020 科技特训营

掌握创新武器　抓住科技红利

Insights into Tech and the Future

直播时间
每周四20:00-21:00

全年50次直播课程
+私享群互动

随报随听



王煜全

海银资本创始合伙人
得到《全球创新260讲》主理人

扫码报名

微信咨询：InnovationmapSM
电话咨询：157-1284-6605

3 中国医疗设备租赁行业驱动因素分析

3.1 医疗设备使用需求催热行业发展

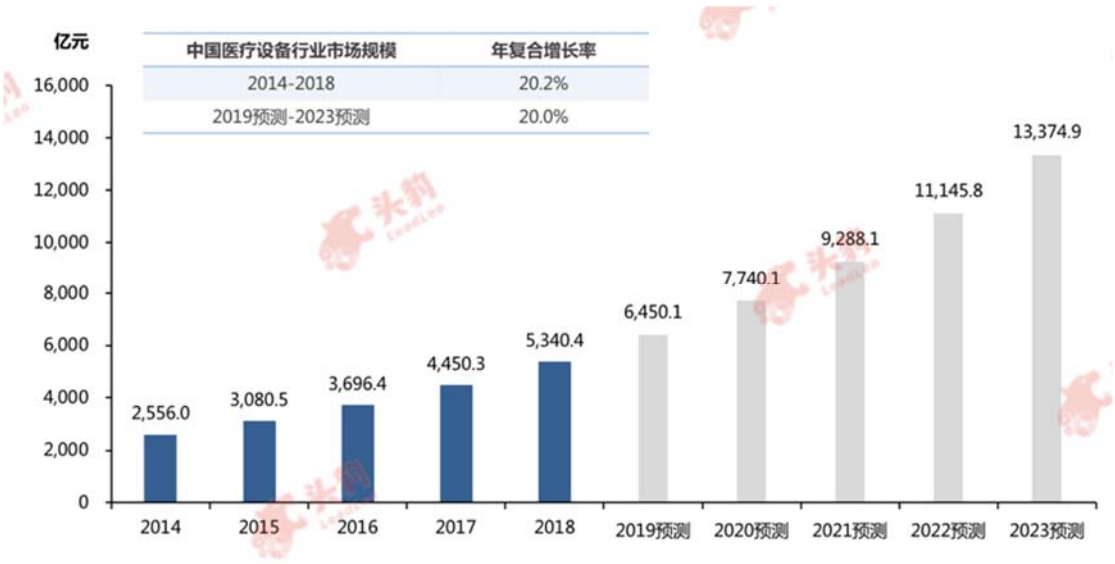
中国医疗设备租赁市场持续扩容得益于医疗设备需求的不断释放。医疗设备需求增长，主要受以下四个方面影响：

（1）人口老龄化：中国社会人口老龄化进程加速，2014 年，65 岁及以上人口数量为 1.4 亿，占总人口比为 10.1%；2018 年，65 岁及以上人口数量为 1.6 亿，占总人口比为 11.9%，同比上升 0.5%。由于老龄人口疾病诊疗需求较大，医疗设备的使用需求也随之上升，驱动行业高速发展；

（2）癌症患病率持续走高：受环境污染日益严重、饮食方式变化、重油、重盐、高脂饮食占比增加、生存压力加大等诸多因素影响，中国癌症发病率逐年攀升。根据中国国家癌症中心数据，近 10 年，中国癌症发病率年均增幅 3.9%，死亡率年均增幅 2.5%。中国癌症发病率的持续走高拉动医疗设备的使用需求，各级医疗机构的医疗设备配置消费上升。

（3）医疗设备行业发展：中国政府深化卫生体制改革，医疗市场竞争日趋激烈。加大投入力度，引进先进医疗设备成为各家医院提高竞争力的重要途径。医疗设备制造商为满足医院日益增长的需求不断开发新产品。数据显示，中国医疗设备行业市场规模从 2014 年的 2,556.0 亿元人民币上升至 2018 年的 5,340.4 亿元人民币，年均复合增长率达 20.2%。医疗设备行业的持续发展，为医疗设备租赁行业奠定发展基础。（见图 3-1）

图 3-1 中国医疗设备行业市场规模，2014-2023 年预测



来源：头豹研究院编辑整理

（4）医疗设备更新迭代速度加快：科技水平提升，应用了新技术的医疗设备更加智能化。得益于人工智能、云计算、大数据、物联网技术愈趋频繁的迭代速度，智慧医疗产业链逐步成型，医疗设备更新周期大幅缩短，激发医疗设备升级需求。

面对医疗产业的全面升级，为改善就诊环境、增加或升级医疗设备以提升医院整体竞争能力，医疗卫生行业资金需求将急剧上升。作为一种低风险的融资手段，医疗设备租赁将成为医疗机构的青睐对象。

3.2 医院融资渠道受限，融资租赁渗透上升

公立医院是医疗设备租赁行业下游的主要消费终端之一。公立医院利润下降、融资渠道受限，面对持续增长的医疗设备需求，公立医院资金压力不断增大，医疗设备租赁可解决公立医院资金紧张的痛点，医疗设备租赁行业需求进一步提升。

公立医院融资渠道受限，导致医疗设备配置的财务压力增大，是公立医院选择医疗设备租赁的主要原因之一。公立医院的融资渠道分为内部融资、政府划拨与外部融资，公立医院融资渠道受限，主要表现在：（1）**内部融资**包括医院医疗服务收入、部分沉淀资金，由于

医院内部融资能力有限，融资规模较小，仅能维持日常运营，难以支持医疗设备的配置以及医院的进一步建设；（2）**政府划拨**包括财政投入、政府补贴及科研项目资金，受制于当地政府财力及医院级别，政府划拨仅可作为补充融资方式，无法进行医疗设备的配置融资；（3）**外部融资**包含银行贷款及融资租赁，是医院的主要筹资渠道，可满足医院大规模建设的资金需求，但银行贷款额度限制严格、审批流程繁琐，限制医院医疗设备配置。基于以上融资渠道的限制，医疗设备租赁因此成为公立医院拓宽融资渠道、缓解资金短缺的一种行之有效的措施，需求不断扩大。

公立医院利润下降，导致医院资金压力增大，是其选择医疗设备租赁另一原因。影响公立医院利润的原因主要包括：（1）公立医院改革加紧落实，其中，薪酬制度改革、运营效率提升、医疗信息化水平提高在前期将大幅增加公立医院运营费用。取消药品销售加成则进一步收窄公立医院利润空间，医疗设备配置的财务压力增大；（2）财政补贴可持续性减弱，地县级政府因收支不平衡，面临较大财政压力，难以为公立医院提供大规模的融资金额。三级以下医院的补助大幅缩减，二级医院单院政府补助收入仅为三级医院的 37.5%，公立医院医疗设备配置的财务压力加剧，资金来源愈发困难。融资租赁既能满足临床需求，加速更新医疗设备，又无需医院花费大量资金，对医院经济负担较小，成为公立医院配置医疗设备的重要方式，医疗设备融资租赁将迎来快速发展阶段。

3.3 家用医疗设备租赁行业兴起

家用医疗设备租赁是医疗设备租赁行业的细分领域之一，中国家用医疗设备租赁行业的兴起，推动整体医疗设备租赁行业的发展。

家用医疗设备租赁行业蓬勃发展，主要由于以下三个原因：

（1）家用医疗设备使用需求增长：中国居民医疗保健意识不断增强，更多居民主动进

行疾病检测和防治，家用医疗设备使用需求增长。此外，中国居民可支配收入不断增加，健康消费支出稳定提升，家用医疗设备的消费作为健康消费的一部分，迎来增长契机；

（2）租赁方式减轻经济负担：中国家用医疗设备的使用需求日益增长，但大多数医疗设备产品价格昂贵，对于短期使用群体购买价值不高。家用医疗设备租赁作为一种行之有效的替代方式，广受消费者青睐，行业增长潜力加大；

（3）多渠道布局的推广方式：“互联网＋”模式向家用医疗设备租赁行业渗透，推动了家用医疗设备租赁在电子商务平台的业务拓展。例如专业经营家用医疗器械和康复护理用品的全国性连锁企业康复之家，自 2014 年创立以来，便将线下连锁店面作为家用医疗设备租赁服务的主要场景。2015 年，康复之家进驻京东到家，推出线上医疗设备租赁模式，依托京东到家的线上客流量和先进物流技术，推动家用医疗设备租赁的进一步发展。



4 中国医疗设备租赁行业制约因素分析

4.1 同质化竞争日趋激烈

医疗行业受经济周期影响较弱，于融资租赁企业而言具有“低风险、高收益”的特点，吸引众多新兴市场参与者加入其中**。目前中国医疗设备租赁市场企业数量众多，同质化竞争现象日趋严重，成为制约中国医疗设备租赁行业发展的主要原因。**

中国医疗设备租赁公司数量众多，但大多以简单融资租赁为主要业务方式，服务模式单一，同质化现象严重，为中国医疗设备租赁行业的发展带来以下不良影响：（1）价格战引发收益率报价逐年下降：部分医疗设备租赁公司为抓住优质客户资源，依靠价格战取得竞争优势，导致行业毛利率下降，医院选择合作企业时“唯价格论”，不利于行业良性发展；（2）过高授信加大财务风险：医疗设备租赁公司对各家医院的总体授信额度偏高，甚至超过医院的偿还能力，为自身带来较大财务风险，不利于企业的长期发展。未来，医疗设备租赁行业要想获得突破，首先需要企业间形成差异化竞争优势。

4.2 复合型人才稀缺，团队培育机制弊端明显

中国医疗设备租赁行业深陷人才困境。行业发展缺乏人才支撑，团队模式的培育机制弊端明显导致医疗设备租赁企业专业人才留存难度加大，制约医疗设备租赁行业扩张。

中国医疗设备租赁行业对从业人员的业务素质要求高，主要表现在：（1）从业人员需要懂医疗设备行业的专业知识，包括：医疗设备的用途与优缺点，医疗行业特征、市场环境和产业战略规划等；（2）从业人员需要具备财务知识、租赁知识和法律知识，为医疗机构提供全面、可靠、专业、多样的融资租赁方案；（3）从业人员需要具有优秀的营销谈判能力、风控反控能力及报告沟通能力。目前该行业在人才招聘时能够匹配上述要求的人才寥寥

无几，限制行业发展。

由于复合型人才稀缺，医疗设备租赁企业通常采用团队培育的方式进行专业能力建设，而该模式亦存在一定的弊端，企业的中高端人才若大量流失，初级员工的业务技能培训将面临能力传承的断层，导致企业人才培养难度加大，制约医疗设备租赁企业发展。

5 中国医疗设备租赁行业政策及监管分析

面对日益增长医疗设备租赁需求，中国相关部门出台了多项支持政策，鼓励融资租赁方式在医疗设备行业渗透，促进本土医疗设备租赁企业发展（见图 5-1）。

图 5-1 中国医疗设备租赁行业相关政策

政策名称	颁布日期	颁布机构	主要内容及影响
《关于促进社会办医持续健康规范发展的意见》	2019-07	国家卫健委	• 政府规范和引导社会力量创办医疗机构和医学检验实验室，以及病理诊断中心、医学影像中心、血液透析中心等独立设置医疗机构。支持公立医疗机构与社会办医共享医学影像、医学检验、病理诊断等项目的合作
《医疗器械临床使用管理办法(征求意见稿)》	2019-03	国家卫健委	• 国家卫生健康委应组织成立国家医疗器械临床使用专家委员会。二级以上医院应当设立由院领导负责的医疗器械管理委员会，承担指导医疗器械临床使用管理和监督工作
《关于促进医药产业健康发展的指导意见》	2016-03	国务院	• 明确提出要探索医疗器械生产企业与金融租赁公司、融资租赁公司合作，为各类所有制医疗机构提供分期付款采购大型医疗设备的服务，医疗设备租赁行业发展加速
《关于推进分级诊疗制度建设的指导意见》	2015-09	国务院	• 明确要求以强基层为重点，逐步完善分级诊疗服务体系，建立健全分级诊疗保障机制
《关于加快融资租赁业发展的指导意见》	2015-09	国务院	• 肯定融资租赁在各类所有制医疗机构采购大型医疗设备业务中的积极作用，鼓励公立医院以融资租赁方式购置医疗设备，推动医疗设备融资租赁行业的健康快速发展
《关于控制公立医院规模过快扩张的紧急通知》	2014-06	原国家卫计委	• 规定禁止公立医院举债建设或购买大型医用设备，医疗设备租赁成为公立医院配置医疗设备的替代途径，刺激医疗设备租赁行业的发展

来源：头豹研究院编辑整理

2014 年 6 月，原国家卫计委发布《关于控制公立医院规模过快扩张的紧急通知》，明文规定禁止公立医院举债建设或购买大型医用设备，医疗设备租赁成为公立医院配置医疗设备的替代途径，刺激医疗设备租赁行业发展。

2015 年 9 月，国务院发布《关于加快融资租赁业发展的指导意见》，肯定融资租赁在各类所有制医疗机构采购大型医疗设备业务中的积极作用，鼓励公立医院以融资租赁方式购

置医疗设备，推动医疗设备融资租赁行业健康快速发展。积极的政策导向极大程度上降低了行业政策风险，医疗设备租赁行业将借力政策东风快速发展。

2015 年 9 月，国务院印发《关于推进分级诊疗制度建设的指导意见》，明确要求以强基层为重点，逐步完善分级诊疗服务体系，建立健全分级诊疗保障机制。三甲以下医院由于医疗资源稀缺、资金能力不足，直接购买医疗设备的资金压力较大，该政策的出台刺激了三甲以下医院的医疗设备租赁需求，拉动医疗设备租赁行业发展。

2016 年 3 月，国务院发布《关于促进医药产业链健康发展的指导意见》，明确提出要探索医疗器械生产企业与金融租赁公司、融资租赁公司合作，为各类所有制医疗机构提供分期付款采购大型医疗设备的服务，医疗设备租赁行业发展加速。

2019 年 7 月，国家卫生健康委、国家发展改革委等 10 个部门联合印发《关于促进社会办医持续健康规范发展的意见》，鼓励社会力量举办和发展具有一定规模、有特色的医疗机构，引导有条件的医疗机构向高水平、高技术含量、规模化的大型医疗集团发展、政府应当加大支持力度，使信誉好、技术优、管理强、后劲足的社会办医疗机构做大做强。随着政策支持的力度加大，社会办医疗机构数量将不断增长，拉动医疗设备的配置需求，而医疗设备租赁作为医疗设备的配置方式之一，医疗设备市场将不断扩容。

6 中国医疗设备租赁行业发展趋势分析

6.1 提供全面增值服务，构建综合医疗服务体系

中国医疗设备租赁企业服务模式单一。面对各级医疗机构日益多样的服务需求，医疗设备租赁企业提供全面增值服务，构建综合医疗服务体系，形成核心竞争力，是当前医疗设备租赁行业发展的必然趋势。

中国医疗设备租赁企业的转型压力主要源于以下两大方面：

（1）行业同质化竞争严重：单一的资金提供方角色仅能为医疗设备租赁企业提供“净利差”的盈利模式，行业同质化竞争日趋严重，利润空间不断被压缩，企业业务收入因此受影响，商业模式亟待转型；

（2）各级医疗机构终端的需求日益多样：除传统的医疗设备租赁需求外，医院在医疗技术与医疗设备管理、医疗服务解决方案、贷款解决方案、结构化融资方案、专业咨询服务等方面多方位综合性的增值服务需求也逐步增强。

以中国通用技术集团控股的环球医疗为例，公司的核心基础业务是医疗融资租赁，即向医院提供贷款或医疗设备赚取利息差，并基于核心基础业务建立起多方合作关系。公司还为医院提供技术、设备、运营管理、改扩建需求等项目咨询，收取服务费用。与此同时，利用资金、设备、行业资源、技术等自身优势，公司进一步向医院提供科室升级服务，帮助客户提升科室的诊疗能力。

针对医院等医疗机构的阶段性诉求，医疗设备租赁企业根据自有的产业资源、金融能力及其不同的市场机制禀赋搭建综合性的服务平台，开启市场差异化布局。医疗租赁企业应基于各自定资源禀赋差异，依托自身股东产业背景，充分发挥灵活的市场机制，以客户实际需求为出发点，积极拓展企业业务边界，构建综合医疗服务体系。

6.2 打通多元化融资渠道，提高资金周转率

医疗设备租赁需要通过杠杆推动业务运转，从负债端看，医疗设备租赁企业的融资能力对资金成本和资金流动性具有决定性作用，因此，企业打通多元化融资渠道，提高资金周转率，将是促进医疗设备租赁业务发展的重要举措。融资渠道拓展的主要方式包括：

（1）在直接融资市场，拓展新融资渠道，丰富企业的债券种类。医疗设备租赁企业引

入可持续公司债等创新产品，扩大非公开定向债务融资工具（PPN）、公司债等额度获取，形成了公司债、PPN、中期票据、短融、超短融资等多产品、多市场交替发行的新局面；

（2）在间接融资市场，公司持续深化与核心银行渠道的合作关系。企业获取各业态银行如国有银行、政策性银行、外资银行以及其他中资行的授信额度，确保了银行贷款资金来源的稳定性；

（3）积极拓展银行关系渠道。医疗设备租赁企业在保证间接融资渠道通畅的同时，能够综合运用发债和资产证券化等方式促进自身融资渠道的多元化，降低对单一产品和市场的依赖程度，实现融资地域的分散化，从而降低资金成本，提升企业负债端的市场竞争力。以远东宏信为例，公司依据自身战略发展需求，坚持“资源全球化”战略，结合实时国内外金融环境，有效调整公司直接融资和间接融资的分布结构，在融资成本方面与同业相比优势突出。

6.3 聚焦医院投资业务，向实业运营纵深发展

中国医疗设备租赁行业头部企业已形成完善的的服务体系，在中国政府逐步放宽社会资本办医的准入条件，鼓励并支持社会办医的政策背景下，医疗设备租赁企业开拓医疗投资业务，通过产融结合向实业运营纵深发展，是医疗设备租赁行业未来的重要发展趋势。

医疗设备租赁企业在医疗投资业务方面具有以下优势：

（1）医疗资源优势：医疗设备租赁商长期参与医疗设备的采购与评估，积累了较为丰富的上游厂商资源储备，且与多家医院建立长期合作关系；

（2）金融资源优势：医疗设备租赁商依托本身提供的资金服务，具备融资渠道畅通的资金优势，可为医院建设提供初期资金支持，且可通过杠杆提升资金效率；

（3）服务优势：医疗设备租赁企业凭借多年的客户服务经验，设备融资租赁和医院服

务体系日趋完备，如远东宏信旗下具有专业的医院工程公司及培训、辅导体系，环球医疗集医疗金融、医疗技术、医院管理、医院信息化服务于一身的综合医疗服务体系，均能够进行有效迁移，为医院投资业务的长期健康发展提供有力支持。

中国医疗设备租赁行业龙头企业已进驻医疗投资领域，并逐渐向产融结合模式转型。如：远东宏信集团于 2017 年新增的签约或参股 12 家医院，共计投资 32 家医院，布局二三线以下城市，与三甲公立医院形成错位竞争；环球医疗主要通过轻资产介入的方式，稳步推进项目实施及意向合作项目落地，同时紧抓国企医院剥离改革政策契机，全面开展整合国有企业开办医疗机构的洽谈和实施工作。未来，中国医疗设备租赁企业通过产融结合，进军实业经营领域，将成为医疗设备租赁行业发展的一大趋势。

7 中国医疗设备租赁行业市场竞争格局分析

7.1 中国医疗设备租赁行业竞争格局概述

中国政府正大力推动社会资本进入医疗领域，医疗服务需求被迅速拉动，医疗设备作为满足医疗服务需求必不可少的产品，需求量呈现上升趋势，医疗设备租赁企业进军医疗大健康产业的战略窗口期已经来临。中国医疗设备租赁行业各业态企业竞争激烈，当前，市场上50%以上的医疗设备租赁企业有外资介入，包括中外独（合）资、台港澳与境内合资、外商独资等，纯内资本土医疗设备租赁企业数目较少，约占医疗设备租赁企业总数的 25%。此外，商业银行逐步进入融资租赁行业，兴业银行、中心银行、民生银行等先后成立金融租赁公司，涉足医疗设备融资租赁业务。

中国本土医疗设备租赁企业根据租赁公司股东背景及运营机制的不同又可以划分为厂商系、独立系和银行系三类（见图 7-1），三类医疗设备租赁企业各有优劣势：（1）厂商

系医疗设备租赁企业具有设备技术优势，但租赁标的物有限，主要与母公司设备销售联动，以设备、耗材的销售利润覆盖融资租赁成本；(2) 独立系医疗设备租赁企业产业化程度高，易形成差异化商业模式，提供专业化的融资租赁服务；（3）银行系医疗设备租赁企业背靠银行股东，能够以较低成本获取资金，且在渠道体系等方面具备一定优势。

图 7-1 医疗租赁企业分类及对比

模式分类	具体分类	代表企业	优势	劣势
厂商系	制造商设立的融资租赁子公司	国药租赁、和佳股份	• 具有设备技术优势，以支持制造商销售业务，收益要求低	• 租赁标物权仅限于厂商制造设备、无市场化利润要求
独立系	多元化股东背景	远东宏信、环球医疗	• 依托股东背景形成独特的差异化商业模式	• 资金成本较高
		海通恒信、平安租赁	• 基于目标客户和行业定位开展专业化服务	• 融资渠道不稳定
银行系	银行设立的融资租赁子公司	华融租赁	• 资金成本及渠道体系方面具有优势	• 以承接银行次贷通道为主，产业专业化程度低

来源：头豹研究院编辑整理

中国医疗设备租赁行业蓬勃发展，企业竞争力持续加强，形成一批专业优势突出、管理理念先进且具备国际竞争优势的龙头企业。现活跃在中国医疗融资租赁领域的公司主要有远东国际租赁有限公司、江苏融资租赁公司、华融融资租赁公司、恒信融资租赁公司、新世纪金融租赁有限责任公司、浙江金融租赁股份有限公司、深圳金融租赁有限公司、新疆金融租赁有限责任公司等。由于医疗设备租赁行业对资金、技术、人才和渠道要求较高，行业壁垒较高，医疗设备租赁行业的初创企业数目较少，主要有：健租宝、远程视界等。

7.2 中国医疗设备租赁行业典型企业分析

7.2.1 健租宝

（1）公司简介

北京健租宝科技有限公司（以下简称“健租宝”）于 2013 年 7 月成立于北京，是一家医疗器械租赁平台，专注于护理、康复、健康用品。健租宝全面推进 B2B 和 O2H 两大服务

体系建设，加速护理康复、辅具租赁服务业的发展，成为广受认可的养老技术硬件集成及系统解决方案提供者。健租宝已成功为北京、上海近 800 家企业和 20,000 余名用户提供了高品质的服务。2017 年 1 月，健租宝获得达晨创投 1,100 万人民币天使轮投资。

（2）主要服务

健租宝主营业务分为 B2C 和 B2B 两大块：（1）面对个人的医疗设备租赁服务：O2H 模式租赁平台服务，包括医疗设备租赁、医疗设备清洗、医疗设备回收以及医疗设备等二次销售，平台产品涵盖 16 个不同品类，124 个小类别，为顾客提供众多选品方案；（2）为养老单位提供用品配套方案及相关培训和资讯：具体服务主要包括机构社区配套服务、适老化改造服务以及通过数据库所建立的针对临床各科康复解决方案等。

（3）竞争优势

① **深耕老年服务领域：**健租宝的主营业务为养老用品的租赁和相关服务，主要围绕老年人的疾病治疗、康复和日常保健来进行。经过长期的需求深挖，健租宝已形成完善的养老产品体系和服务体系。例如健租宝拥有独创的治疗护理方针，通过将老年人的生病期作细致划分，健租宝根据病患的实际状况协助进行产品变化，使整体服务方案更具方便性和灵活性。

② **完整的服务体系：**健租宝的医疗设备租赁服务不仅是单纯的销售，企业将租赁过程分为租钱、租中和租后三个阶段，并根据每个阶段的不同特点，为用户提供针对性的服务，形成与产品相关联的整体性解决方案。此外，对于医疗机构，健租宝通过不断完善的云端产品资料库，细分各个临床各科病提供针对性的解决方案，形成全方位的服务体系。

7.2.2 远东租赁

（1）公司简介

远东国际租赁有限公司（以下简称“远东租赁”）成立于 1991 年，是远东宏信金融服务领域的核心企业。远东租赁提供以融资租赁为核心的综合金融解决方案，在医疗健康、建设、教育、民生与消费、工业与装备、交通与物流、城市公用等多个领域，开展金融服务、产业投资、工程服务、贸易经纪、管理咨询等产业综合服务。主要下辖子公司有：上海宏信医疗投资控股有限公司、上海宏信医院管理有限公司、上海臻慈医疗投资有限公司、上海佰昆健康投资有限公司。

远东租赁公司总部位于香港，在上海和天津设立业务运营中心，并在北京、沈阳、济南、郑州、武汉、成都、重庆、长沙、深圳、西安、哈尔滨、厦门、昆明、合肥、南宁、乌鲁木齐等多个中心城市成立办事机构，形成了辐射全国的客户服务网络。

（2）主要业务

远东租赁在医疗设备租赁领域的业务主要包括：融资性直接设备租赁、融资性售后回租赁、应付账款保理和应收账款保理。（见图 7-2）

图 7-2 远东租赁医疗设备租赁领域主要业务

主要业务	业务内容
融资性直接设备租赁	由远东租赁出资购进客户所选定的设备，客户取得相关设备的使用权和收益权、并分期支付租金。租赁期满时，客户可根据合同约定的设备留购价格取得设备所有权
融资性售后回租赁	客户将自有设备的所有权转让给远东租赁以获得资金，在双方签署的回租赁合同项下，客户保有标的设备的使用权和收益权、并分期支付租金。租赁期满时，客户可根据合同约定的设备留购价格重新获取设备所有权
应付账款保理	债权人（例：医疗机构的供应商）将其现在或将来、基于其与债务人（例：医疗机构）订立的货物销售或服务合同而产生的应收账款转让给远东医疗（保理商），从而提前收回款项。此后，远东租赁根据约定的还款节奏向债务人回收该笔账款
应收账款保理	债权人（例：医疗机构）将其在医保方向的应收账款转让给远东租赁，提前收回医保欠款。此后，远东租赁根据约定的还款节奏向债务人（例：医保中心）回收该笔账款

来源：远东租赁官网，头豹研究院编辑整理

（3）竞争优势

①经验丰富：远东租赁是中国最早专注于医疗健康领域的金融产业综合运营服务商，以金融服务、医院集团、康养集团为核心布局全产业链，业务覆盖大健康产业“生态圈”，行业经验丰富。

②人才竞争力：远东租赁采用控股模式，通过硬件升级、外聘管理、综合帮扶等措施，提升运营能力，同时，通过引入外部专家、建立培训体系的方式提升专业能力，在人才领域形成自身核心竞争力。

③创新运营模式：远东租赁积极与三甲医院合作，为三甲医院建设分院，并提供供应链管理服务。例如：2016 年 8 月 30 日与西安交大一附院签订协议，建设国际陆港医院，并获得供应链业务合作权。目前，公司已签署项目框架协议的有 3 个项目，分别位于安徽蚌埠、河南郑州、河北邯郸。

7.2.3 环球租赁

（1）公司简介

中国环球租赁有限公司（以下简称“环球租赁”）成立于 1984 年 11 月，是中国最早一批成立的以中字头命名的国际融资租赁服务商。自成立以来，环球租赁为国内外广大客户提供大型医疗设备融资租赁、医疗产品进出口与销售、医疗管理咨询等服务，推动中国医疗租赁业的健康发展。

（2）主要业务

环球租赁在医疗行业的业务主要包括：医疗金融业务、医院投资管理业务、科室升级服务、医疗信息化业务。（见图 7-3）

图 7-3 环球租赁医疗行业主要业务

主要业务	业务内容
医疗金融业务	根据客户的资金需求及现金流量预测设计多种方案，做出相应的财务安排，通过定制化的医疗设备融资解决方案，协助医疗机构将有限的资金进行合理配置，加速自身设备更新
医院投资管理业务	通过与区域龙头医院的紧密合作，以点带面，逐步向区域内其他等级医院辐射，打造由龙头医院牵头、其他等级医院共同结成的医联体，实现医联体内的医患资源共享和服务有序衔接
科室升级服务	通过脑卒中防治临床诊疗技术、疾病管理的系统培训，并结合医院客户的发展需求为其制定个性化方案，提升医院客户的脑卒中防治水平。同时，也将这种创新模式覆盖至肿瘤、妇产、心血管、康复等学科领域
医疗信息化业务	拓展并整合国内外医疗资源，依托国际化的医疗信息技术团队，采用国内外先进的医疗信息技术和经验，研发具有世界先进水平的医疗信息化产品整体解决方案

来源：环球租赁官网，头豹研究院编辑整理

（3）竞争优势

①多项目同时推进，形成辐射效应。公司凭借大股东背景和自身强大的专业及资金实力，在 2016 年同郑州大学第二附属医院、邯郸市第一医院两所三甲医院签署合作协议，分别合作共建国际空港医院和邯郸一院东部新院区。此外，公司积极开展与三甲医院的合作，辐射全国各城市，形成先发优势。

②业务结构多元化，形成综合医疗服务体系。环球租赁在 2017 新增医院投资管理项目，同时开展国际陆港医院招标，计划于 2020 年建成并投入运营。未来公司业务结构将更加多元化，综合医疗服务体系逐步完善。

头豹研究院简介

- 头豹研究院是中国大陆地区首家 B2B 模式人工智能技术的互联网商业咨询平台，已形成集行业研究、政企咨询、产业规划、会展会议行业服务等业务为一体的一站式行业服务体系，整合多方资源，致力于为用户提供最专业、最完整、最省时的行业和企业数据库服务，帮助用户实现知识共建，产权共享
- 公司致力于以优质商业资源共享为基础，利用大数据、区块链和人工智能等技术，围绕产业焦点、热点问题，基于丰富案例和海量数据，通过开放合作的研究平台，汇集各界智慧，推动产业健康、有序、可持续发展



四大核心服务：

企业服务

为企业提供**定制化报告**服务、**管理咨询**、**战略**调整等服务

云研究院服务

提供行业分析师**外派驻场**服务，平台数据库、报告库及内部研究团队提供技术支持服务

行业排名、展会宣传

行业峰会策划、**奖项**评选、行业**白皮书**等服务

园区规划、产业规划

地方**产业规划**，**园区**企业孵化服务

报告阅读渠道

头豹科技创新网 —— www.leadleo.com PC端阅读全行业、千本研报



头豹小程序 —— 微信小程序搜索“头豹”、手机扫右侧二维码阅读研报


图说


表说


专家说


数说

详情请咨询

客服电话

400-072-5588

上海

王先生： 13611634866
李女士： 13061967127

南京

杨先生： 13120628075
唐先生： 18014813521

深圳

李先生： 18916233114
李女士： 18049912451