太平洋证券 PACIFIC SECURITIES

2020-11-01
公司研究报告
买入/维持

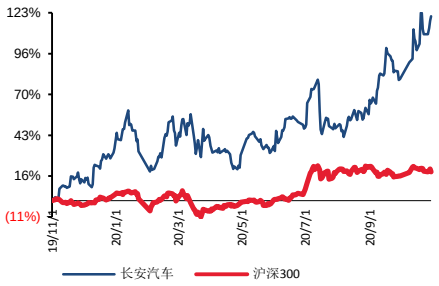
长安汽车(000625)

目标价：20.82
昨收盘：16.52

可选消费 汽车与汽车零部件

管理改善将持续得到验证-三季报点评

■ 走势比较



■ 股票数据

总股本/流通(百万股)	5,363/4,803
总市值/流通(百万元)	88,603/79,339
12 个月最高/最低(元)	16.68/7.47

相关研究报告：

长安汽车（000625）《盈利走上正轨，开启新起点、新格局》--2020/10/14

长安汽车（000625）《新品周期成效凸显，9 月销量再创新高》--2020/10/11

长安汽车（000625）《【太平洋汽车团队】长安汽车：引力序列频频发力，但高端化不止步与引力》--2020/09/27

证券分析师：白宇
电话：010-88695257
E-MAIL：baiyu@tpyzq.com
执业资格证书编码：S1190518020004

证券分析师：赵水平
电话：15601632638
E-MAIL：zhaosp@tpyzq.com
执业资格证书编码：S1190520040001

事件：公司公布三季报，Q3 当季度收入同比增长 51%，扣非净利润 5.2 亿元，今年以来扣非扭亏。

1、自主单车盈利拐点得到确认。公司 Q3 当季度合营企业贡献投资收益 3 亿左右，因此扣除合资企业影响，公司自主品牌盈利在 2 亿元左右，单车盈利转正，开启自主成长新格局。

2、自主品牌量价齐升更显竞争力。公司 Q3 当季营收同比增长 51%，是三季度规模以上车企当中增长最迅速企业之一。2020 年公司自主品牌开启强周期，一改过去以价换量的市场策略，在销量高增的背后公司终端价格保持稳定，这在仍竞争激烈的汽车市场当中极为难得。

3、主力合资品牌长安福特底部复苏，未来弹性更大。在探险者、林肯等中高端产品持续放量的情况下，长安福特在销量规模仍然有限的情况下取得了业绩的持续复苏，品牌力在逐步恢复。未来随着福特新产品的继续导入，长安福特业绩弹性将会得到更大的显现。

4、管理改善将持续验证。2019 年年底 CS75plus 开启了长安全新一轮产品周期和销量上行周期，但产品强周期的背后实质上是管理改善的强周期，公司产品定位规划、品牌打造、渠道管理等各方面均体现出明显改善，未来这种提升将持续得到体现。

投资策略：三季度开始乘用车拐点趋势明显，建议增配优质乘用车公司，我们预计长安汽车 2020、2021 年净利润 45 亿元、60 亿元，维持“买入”评级。

风险提示：行业复苏不达预期，新车销量表现不及预

■ 盈利预测和财务指标：

	2019A	2020E	2021E	2022E
营业收入(百万元)	70595	74619	84842	91901
(+/-%)	6.48	5.70	13.70	8.32
净利润(百万元)	(2647)	4509	6046	7289
(+/-%)	(488.81)	-	34.09	20.57
摊薄每股收益(元)	(0.55)	0.94	1.26	1.52
市盈率(PE)	(19.22)	11.28	8.41	6.98

资料来源：Wind，太平洋证券注：摊薄每股收益按最新总股本计算

资产负债表(百万)

	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
货币资金	9,981	10,066	14,243	25,848	31,274
应收和预付款项	26,070	28,268	33,998	36,824	37,838
存货	4,917	3,375	6,677	4,307	7,713
其他流动资产	2,245	5,478	3,157	3,627	4,087
流动资产合计	43,213	49,607	60,474	72,906	83,286
长期股权投资	13,275	11,008	11,008	11,008	11,008
投资性房地产	7	7	7	7	7
固定资产	22,161	26,939	25,831	24,723	23,615
在建工程	5,384	1,730	1,730	1,730	1,730
无形资产	5,808	6,024	4,981	3,937	2,893
长期待摊费用	17	14	8	2	0
其他非流动资产	1,656	2,277	1,822	1,918	2,006
资产总计	93,489	97,617	105,872	116,241	124,555
短期借款	190	230	0	0	0
应付和预收款项	33,360	39,462	44,411	48,693	50,039
长期借款	0	55	0	0	0
其他负债	13,779	13,936	13,263	13,659	13,620
负债合计	47,336	53,683	57,680	62,357	63,663
股本	4,803	4,803	4,803	4,803	4,803
资本公积	5,057	5,366	5,966	5,966	5,966
留存收益	36,108	33,672	37,539	43,042	49,767
归母公司股东权益	46,245	44,028	48,308	53,811	60,536
少数股东权益	(92)	(94)	(117)	74	357
股东权益合计	46,153	43,934	48,191	53,884	60,893
负债和股东权益	93,489	97,617	105,872	116,241	124,555

现金流量表(百万)

	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
经营性现金流	(3,887)	3,882	385	8,847	2,671
投资性现金流	(6,569)	(3,795)	4,025	3,409	3,460
融资性现金流	(1,353)	(401)	(234)	(651)	(705)
现金增加额	(11,800)	(330)	4,177	11,605	5,426

利润表(百万)

	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
营业收入	66,298	70,595	74,619	84,842	91,901
营业成本	56,583	60,233	62,874	70,572	75,588
营业税金及附加	2,306	2,488	2,697	3,003	3,575
销售费用	5,283	4,591	5,828	5,532	5,928
管理费用	2,783	2,265	3,582	3,563	3,952
财务费用	(427)	(191)	(274)	106	140
资产减值损失	239	(396)	32	(42)	(135)
投资收益	(71)	(2,109)	3,986	3,209	3,606
公允价值变动	0	889	(19)	(100)	73
营业利润	(201)	(2,107)	3,847	5,218	6,532
其他非经营损益	860	(135)	251	325	147
利润总额	658	(2,242)	4,098	5,543	6,679
所得税	(65)	407	(388)	(693)	(893)
净利润	723	(2,649)	4,486	6,236	7,573
少数股东损益	43	(2)	(22)	190	283
归母股东净利润	681	(2,647)	4,509	6,046	7,289

预测指标

	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
毛利率	14.65%	14.68%	15.74%	16.82%	17.75%
销售净利率	-0.30%	-2.98%	5.16%	6.15%	7.11%
销售收入增长率	-17.14%	6.48%	5.70%	13.70%	8.32%
EBIT 增长率	-119.45%	-120.01%	1746.71%	48.98%	25.35%
净利润增长率	-90.46%	-	-270.35%	34.09%	20.57%
ROE	1.47%	-6.01%	9.33%	11.23%	12.04%
ROA	0.77%	-2.71%	4.24%	5.36%	6.08%
ROIC	-3.01%	-8.29%	13.29%	20.15%	31.77%
EPS(X)	0.14	-0.55	0.94	1.26	1.52
PE(X)	74.71	-19.22	11.28	8.41	6.98
PB(X)	1.10	1.16	1.05	0.95	0.84
PS(X)	0.77	0.72	0.68	0.60	0.55
EV/EBITDA(X)	8.50	7.93	5.64	2.79	1.76

资料来源：WIND，太平洋证券

投资评级说明

1、行业评级

看好：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报高于市场整体水平 5%以上；

中性：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报介于市场整体水平－5%与 5%之间；

看淡：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报低于市场整体水平 5%以下。

2、公司评级

买入：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅在 15%以上；

增持：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于 5%与 15%之间；

持有：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于-5%与 5%之间；

减持：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于-5%与-15%之间；

销 售 团 队

职务	姓名	手机	邮箱
全国销售总监	王均丽	13910596682	wangjl@tpyzq.com
华北销售副总监	成小勇	18519233712	chengxy@tpyzq.com
华北销售	孟超	13581759033	mengchao@tpyzq.com
华北销售	韦珂嘉	13701050353	weikj@tpyzq.com
华北销售	韦洪涛	13269328776	weiht@tpyzq.com
华东销售总监	陈辉弥	13564966111	chenhm@tpyzq.com
华东销售副总监	梁金萍	15999569845	liangjp@tpyzq.com
华东销售	杨海萍	17717461796	yanghp@tpyzq.com
华东销售	杨晶	18616086730	yangjinga@tpyzq.com
华东销售	秦娟娟	18717767929	qinjj@tpyzq.com
华东销售	王玉琪	17321189545	wangyq@tpyzq.com
华东销售	慈晓聪	18621268712	cixc@tpyzq.com
华东销售	郭瑜	18758280661	guoyu@tpyzq.com
华东销售	徐丽闵	17305260759	xulm@tpyzq.com
华南销售总监	张茜萍	13923766888	zhangqp@tpyzq.com
华南销售副总监	查方龙	18565481133	zhafl@tpyzq.com
华南销售	张卓粤	13554982912	zhangzy@tpyzq.com
华南销售	张靖雯	18589058561	zhangjingwen@tpyzq.com
华南销售	何艺雯	13527560506	heyw@tpyzq.com

太平洋证券
PACIFIC SECURITIES

研究院

中国北京 100044

北京市西城区北展北街九号

华远·企业号 D 座

电话： (8610)88321761

传真： (8610) 88321566

重要声明

太平洋证券股份有限公司具有证券投资咨询业务资格，经营证券业务许可证编号 13480000。

本报告信息均来源于公开资料，我公司对这些信息的准确性和完整性不作任何保证。负责准备本报告以及撰写本报告的所有研究分析师或工作人员在此保证，本研究报告中关于任何发行商或证券所发表的观点均如实反映分析人员的个人观点。报告中的内容和意见仅供参考，并不构成对所述证券买卖的出价或询价。我公司及其雇员对使用本报告及其内容所引发的任何直接或间接损失概不负责。我公司或关联机构可能会持有报告中所提到的公司所发行的证券头寸并进行交易，还可能为这些公司提供或争取提供投资银行业务服务。本报告版权归太平洋证券股份有限公司所有，未经书面许可任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、刊登。任何人使用本报告，视为同意以上声明。